

Nytt nätverk stöttar ägarledda företag

Nu får ägarledda företag och dess ledare en egen organisation i Sverige.

"Många upplever ensamhet i sin roll. Därför kan det vara skönt att träffa andra i samma situation", säger Ulf Mattebo, vd för Ägarledare.

Förebilden finns i Danmark.

Att leda ett företag som man äger skiljer sig på många sätt från att vara anställd vd. Dubbelrollen skapar unika problem för just denna grupp av företagsledare.

"Många ägarledare är ofta för operativa i verksamheten och hinner inte med att utveckla sitt ledarskap", säger Ulf Mattebo som tidigare var vd för utbildningsföretaget Financial Education.

Organisation saknas

I dag finns det enligt honom inte någon organisation som tar tillvara ägarledares intressen. Därför starar Ulf Mattebo nu organisationen Ägarledare för att hjälpa ägarledare med 10–49 anställda att utveckla sitt ledarskap och sitt företag.

Inspirationen kommer från Danmark där föreningen Ejerledere drog i gång för tolv år sedan. I dag har man runt 100 medlemmar i tre olika nätverk runt Köpenhamnsområdet.

"I Danmark är målet runt tio nätverk. Men i Sverige anser vi att det finns ett utrymme för 600–700 medlemsföretag fördelade på runt 20 nätverk", säger han.

Egna erfarenheter

Ulf Mattebo understryker att det inte handlar om en föreläsningsserie, utan bygger på deltagarnas egna erfarenheter.

"Vi vill skapa affärsutvecklande nätverk. Viktigast är då förebilder, alltså andra företagares berättelser", säger han.

Den första gruppen, nätverket, samlas för första gången i nästa vecka. Deltar gör ett trettiotal ägarledare från orter norr om Stockholm och Uppsala. Till hösten ska ytterligare två till tre nätverk finnas i Stockholmsområdet. Och sedan ska idén spridas till Göteborg och Malmö.

Lena Pettersson, vd för Kopieringshuset i Uppsala

med 22 anställda, är en av dem som kommer att vara med på första mötet.

"Jag är med i många nätverk, men de syftar främst till att skapa kundrelationer. Detta är jag nyfiken på eftersom det är till enbart för min egen skull", säger hon.

Vill diskutera expansion

Förhoppningen är att få diskutera frågor som rör expansion. Det ges sällan tillfällen att prata om risktagande och om att våga satsa i andra sammanhang, menar hon.

"Det är svårare att arbeta med mentorskap i mindre företag jämfört med stora företag. Detta nätverk kan förhoppningsvis bli ett alternativ till en mentor eller ett bollplank."

Ägarskiften hett ämne

Lena Pettersson, som för 13 år sedan tog över som vd efter sin far, beskriver det som ett lyckat generationsskifte.

"Erfarenheten från Danmark är att ägarskifte är ett årligen återkommande ämne på nätverksträffarna, och kommer säkert diskuteras flitigt även i Sverige", säger Ulf Mattebo.

CAROLINE KIEPELS
caroline.kiepels@di.se
08-736 51 89



SPRIDER ERFARENHETER. Ulf Mattebo, vd för Ägarledare, vill fylla ett tomrum med den nya organisationen, där ägare som leder sina företag ska kunna utbyta erfarenheter. FOTO: JOEY ABRAITYTE

Stenbeck säljer Fischer Partners

Invikägda fondkommissionären Fisher Partners säljs till isländska banken Glitnir som därmed tar klivet in på svensk finansmarknad.

Köpeskillingen är cirka 425 Mkr. Affären ger Invik, som ägt delar av Fisher Partners sedan 1991 och tog full kontroll över firman år 2001, en vinst på 58 Mkr vid försäljningen.

Under första kvartalet i år var Fisher Partners den fjärde största aktiemäklarfirmen på Stockholmsbörsen med en marknadsandel på 5,7 procent.

"Vi har utvecklat firman till en volymmässigt stor aktör, men vår besvikelse är att vi inte kunnat tjäna mer pengar", säger Anders Fällman, vd på Invik.

äöslidkf

När Invik placerades på börsen den 1 september i fjol sa Anders Fällman att Invik skulle "smalnas av". Något som skett då förutom Fisher Partners även Invik Kapitalförvaltning avyttrats tidigare i år.

Tanken är att Invik nu ska fokusera på kärnverksamheter inom försäkring, bank och fondförvaltning.

Glitnir är noterat på den isländska börsen och har ett marknadsvärde på 28 miljarder kronor. Köpet av Fisher Partner ger Glitnir en starkare position inom corporate finance och mäklari i Norden.

KRISTIAN WESTERLUND
kristian.westerlund@di.se
08-736 51 66

www.volkswagen.se

Volkswagen Passat. Den perfekta tjänstebilen.



Nya Passat är ett lockande tjänstebilalternativ som hyllats i pressen. Generöst rymlig med vägegenskaper i toppklass. Här får du garanterat maximal komfort och körglädje för pengarna. Välj exempelvis kraftfulla Passat 2.0 FSI Turbo med 200 hk, eller bränslesnåla Passat TDI med partikelfilter. Välkommen in och provkör.

**Leasing från 1.795 kr/mån*,
förmånsvärde 1.585 kr/månad**.**



Med passion för bilar

Bränsleförbrukning: 5,9–9,8 l/100 km. Miljöklass 2005. *Leasing exkl moms baseras på 36 månader, 25% första förhöjd hyra. Restvärde 50%. Rörlig ränta STIBOR 90 dagar. **Förmånsvärde netto per månad vid 50% marginalskatt.